

禾风牧语生态鸡煲

全国药膳汤煲连锁事业合伙人招募书

一、项目背景：万亿养生赛道的黄金机遇

随着国民健康意识觉醒，药膳养生餐饮赛道迎来爆发式增长，2024年市场规模突破3800亿元，年复合增长率超25%。在此趋势下，城口县亿品农业发展有限公司与河南亿城鹅业云科技有限公司强强联合，依托双方在生态养殖、药膳研发、供应链管理的核心优势，重磅推出“禾风牧语生态鸡煲”项目，以“小投资、快回本、高回报”的连锁模式，抢占药膳餐饮细分市场先机。

项目已完成全链路筹备：研发团队耗时18个月，打造出20余种独家药膳汤煲菜系，涵盖经典养生款、地域特色款、季节限定款，满足不同消费场景需求；供应链体系实现“生态鸡源直供+药膳原料标准化”，从源头保障菜品品质与成本优势；营销团队搭建专业推广矩阵，为门店提供从线上引流到线下运营的全流程支持。

二、合作模式：多维度切入，低风险创业

我们针对不同资金实力、运营场景，设计4类灵活合作方案，确保合伙人轻松起步、快速盈利：

- 店中店模式**：2-3 m²即可入驻，投资仅6000元，依托成熟商圈流量，主打外卖与即时消费，适合初次创业者或现有店铺增项。
- 迷你外卖店**：15-20 m²轻资产布局，投资3-4万元，聚焦线上外卖渠道，公司提供专属运营方案，单店日均订单量可达80-120单。

- **堂食+外卖店**：60-90 m²标准店型，投资 6-8 万元，兼顾到店体验与线上订单，适合社区、写字楼周边，可实现“早中晚”三时段盈利。
- **旗舰店模式**：100-150 m²形象店，投资 10-16 万元，承载品牌展示、客户体验、区域培训功能，享受区域优先拓展权，适合有餐饮运营经验的合伙人。

所有合作模式均承诺 **3-5 个月回本**，年化回报率保底 100%，远超餐饮行业平均水平；公司全程提供“选址评估、装修设计、人员培训、营销推广、供应链配送”五大支持，合伙人无需经验，即可轻松运营。

三、股东招募：共享资本红利，坐享稳定收益

为整合优质资源、加速全国布局，项目同步开放 LP 股东招募，让投资者无需参与管理，即可共享项目增长红利：

- **投资门槛**：每股 3000 元，1 股起投，降低投资门槛，让更多人参与到万亿养生赛道。
- **收益保障**：公司承诺**年化回报率 50%托底**，年度利润超出部分按实际收益分红，收益透明可查，由第三方机构审计。
- **股东权益**：LP 股东享有“项目知情权、利润分红权、优先合作权”，可优先申请成为区域合作伙伴，参与项目重大决策投票。
- **推荐奖励**：成功推荐新 LP 股东合作，推荐人可获得 10%佣金奖励，上不封顶，实现“分享即盈利”。

本次股东招募仅发行 1000 股，由城口县亿品农业、河南亿城鹅业担任 GP，负责项目全流程运营，保障资金安全与项目落地，为 LP 股东构建低风险、高回报的投资通道。

四、合作保障：三大核心优势，护航事业成功

- 1. 产品与技术保障：**公司研发部持续更新菜系，每季度推出 3-5 款新品，保持市场竞争力；核心药膳配方独家授权，避免同质化竞争，形成品牌壁垒。
- 2. 供应链保障：**自建生态鸡养殖基地与药膳原料种植基地，实现“从农场到餐桌”的直供模式，降低食材成本 30%以上，确保门店利润空间。
- 3. 营销与运营保障：**专业营销团队提供“抖音、美团、大众点评”等平台全案推广，每月策划主题营销活动；运营团队 7×24 小时在线支持，及时解决门店运营问题。

五、加入我们：共启药膳餐饮新未来

如果您看好养生餐饮赛道，渴望低风险创业或稳健投资，“禾风牧语生态鸡煲”诚邀您成为事业合伙人：

- 若是**创业者**，选择门店合作模式，我们提供从 0 到 1 的开店支持，助您快速实现盈利；
- 若是**投资者**，加入 LP 股东阵营，无需管理即可享受保底 50%的年化收益，共享资本红利；
- 若是**资源持有者**，推荐合作伙伴，即可获得 10%佣金奖励，轻松实现资源变现。

万亿赛道，先机难得；强强联合，共赢未来。期待与您携手，将“禾风牧语”打造成全国药膳汤煲连锁第一品牌，共享健康产业的财富盛宴！

合作咨询：18290281301/19712733718

项目地址：河南省南阳市南召县南河店镇胡垛

官网网址: <http://www.yipinny.com> <http://www.huiqianny.com>

公众号: 亿品优生活、认养三只鹅、惠民商超便民